



**Stanowisko: *Kierownik ds. Marketingu i Sprzedaży***  
**Miejsce pracy: *OSPEL S.A. Wierbka, gmina Pilica***

***Zakres obowiązków:***

- Wdrażanie i czynny udział w kreowaniu strategii marketingowej i sprzedażowej
- Realizacja założonych planów marketingowych i sprzedażowych
- Analizowanie, optymalizacja i ocena efektywności prowadzonych działań
- Analiza rynku dla określonych szans rynkowych i kierunków rozwoju
- Zarządzanie pracą zespołu
- Dbanie o wizerunek Firmy

***Wymagania:***

- Wykształcenie wyższe
- Minimum 3-letnie doświadczenie w zarządzaniu zespołem w obszarze marketingu i sprzedaży
- Skrupulatność i dokładność w realizacji zadań
- Zdolności analityczne
- Nastawienie na realizację celów
- Samodzielność, odpowiedzialność
- Łatwość budowania efektywnych relacji biznesowych

***Mile widziane:***

- Komunikatywna znajomość języka angielskiego

***Oferujemy:***

- Pracę w stabilnej i dynamicznie rozwijającej się firmie
- Korzystne warunki wynagradzania
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę

**kod oferty: ko\_30**