Stanowisko: *Regionalny Menedżer Sprzedaży*
/ Regionalna Menedżerka Sprzedaży
Region: warmińsko-mazurski
Miejsce pracy: Białystok

Zakres obowiązków:

- pozyskiwanie nowych Klientów i rozwijanie współpracy z obecnymi,
- rozwój sieci sprzedaży na powierzonym terenie,
- pozyskiwanie i prowadzenie inwestycji budowlanych – od projektu do realizacji,
- budowanie relacji z inwestorami, wykonawcami, projektantami i instalatorami,
- doradztwo handlowe i techniczne w zakresie produktów firmy,
- realizacja planów sprzedażowych i odpowiedzialność za wyniki na powierzonym terenie,
- współpraca przy akcjach promocyjnych i marketingowych,
- monitorowanie rynku, konkurencji i potrzeb Klientów,
- raportowanie wyników pracy,
- reprezentowanie firmy podczas szkoleń, targów i spotkań branżowych.

Wymagania:

- wykształcenie średnie lub wyższe,
- doświadczenie w sprzedaży i współpracy z klientami (hurtownie, firmy wykonawcze, projektanci), mile widziane w branży elektrotechnicznej,
- znajomość rynku inwestycyjnego i dystrybucyjnego w regionie,
- umiejętność prowadzenia prezentacji handlowych i prezentowania produktów,
- samodzielność, dobra organizacja pracy i nastawienie na realizację celów,
- łatwość nawiązywania i budowania relacji biznesowych,
- znajomość MS Office,
- gotowość do pracy mobilnej,
- prawo jazdy kat. B.

Oferujemy:

- stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę,
- atrakcyjne wynagrodzenie wraz z systemem premiowym uzależnionym od wyników,
- niezbędne narzędzia pracy: samochód służbowy, telefon, laptop,
- możliwość rozwoju zawodowego i podnoszenia kwalifikacji,
- pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie o ugruntowanej pozycji na rynku,
- wsparcie merytoryczne oraz szkolenia produktowe i handlowe,
- realny wpływ na rozwój sprzedaży i realizację projektów inwestycyjnych.

kod oferty: ko_42