

Stanowisko: *Regionalny Menedżer Sprzedaży*
Region małopolski

Zakres obowiązków:

- Nawiązywanie i utrzymywanie kontaktów z Klientami na powierzonym terenie
- Rozwój sieci sprzedaży we wszystkich kanałach, w tym pozyskiwanie inwestycji
- Odpowiedzialność za negocjacje warunków z Klientami i rozwój dystrybucji
- Uczestniczenie w budowaniu programów marketingowych oraz wdrażanie akcji promocyjnych w sieci sprzedaży
- Opracowywanie raportów i analiz sprzedaży na zlecenie przełożonego
- Współpraca z innymi działami firmy w zakresie przygotowywania działań sprzedażowych i marketingowych

Wymagania:

- Wykształcenie m.in. średnie
- Doświadczenie w sprzedaży i współpracy z klientami (hurtownie, firmy wykonawcze, projektanci)
- Znajomość rynku inwestycyjnego i dystrybucyjnego w regionie
- Doświadczenie w prowadzeniu negocjacji
- Umiejętność samodzielnej organizacji pracy
- Umiejętność prezentacji produktów firmy
- Realizacja założonych planów sprzedażowych
- Samodzielność, rzetelność i terminowość w realizacji działań
- Dyspozycyjność
- Zdolności interpersonalne
- Prawo jazdy kategorii B

Oferujemy:

- Pracę w stabilnej i dynamicznie rozwijającej się firmie
- Korzystne warunki wynagradzania
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Samochód służbowy

kod oferty: ko_30